

Die Human Med AG setzt seit über 15 Jahren Maßstäbe im Bereich natürliche Körperformung. Am Standort Schwerin entwickeln, produzieren und vertreiben wir weltweit medizinische Produkte für die plastische Chirurgie. Unser Alleinstellungsmerkmal ist das gewebeschonende Wasserstrahl-assistierte Liposuktionsverfahren (WAL). Unterstützen Sie uns! Als ambitionierte/r KollegIn im Vertrieb haben Sie die Möglichkeit, Ihr Vertriebsgebiet zu entwickeln und neue Ideen in den Vertriebsprozess und die Vermarktung einzubringen.

### **Account ManagerIn (m/w/d)**

**Gebiet: Deutschland-Nord**

#### ***Ihr Aufgabengebiet***

- Selbstständige Bearbeitung und Entwicklung des Vertriebsgebietes
- Pflege und Entwicklung bestehender Kunden und Akquise neuer Kunden
- Vorbereitung von Angeboten und Verträgen
- Entwicklung spezifischer und innovativer Akquisemethoden und Geschäftsmodelle für das Unternehmen und unsere Kunden
- Durchführung von Produktschulungen und OP-Begleitungen
- Planung und Durchführung von regionalen Veranstaltungen, wie z.B. Schulungen
- Teilnahme an nationalen und regionalen Fachkongressen
- Kundenanalyse und Entwicklung von neuen Strategien
- Vertriebsreporting / CRM Analyse und Eingaben
- 

#### ***Ihr Profil***

- Sie haben einen Studienabschluss aus den Bereichen Medizintechnik, Pflege, Gesundheitsmanagement oder BWL oder eine abgeschlossene Ausbildung in Klinik oder Krankenhaus.
- Kenntnisse im Bereich der Chirurgie, idealerweise der plastischen Chirurgie
- Erfahrung im Vertrieb von Investitions- und/oder Verbrauchsgüter, sowie Services in der Medizintechnik
- Begeisterung für Medizintechnik, medizinische Lösungen und Innovationen
- Persönlichkeit und verlässlicher Partner (m/w/d) für Kunden
- Ausbau und Pflege von Netzwerken, sowie Flexibilität, ein hoher Ehrgeiz und starke Kommunikationskompetenz
- Vertraut im Umgang mit MS Office Produkten
- Gültiger PKW-Führerschein der Klasse B und Reisebereitschaft
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse.

#### ***Ihre Benefits bei uns***

- Flexibilität und mobiles Arbeiten
- Marktgerechte Vergütung
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Arbeiten in einem internationalen Unternehmen mit Vertriebspartnern auf allen Kontinenten
- Networking und Spaß an der Arbeit

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe zum frühestmöglichen Eintrittstermin.

Human Med AG  
Wilhelm-Hennemann-Str. 9  
19061 Schwerin  
[bewerbung@humanmed.com](mailto:bewerbung@humanmed.com)  
Tel.: 0385 395 70-0  
Fax: 0385 395 70-29